

Riensch & Held ist ein moderner mittelständischer Fertigungsbetrieb in Hamburg. An diesem Standort beschäftigen wir rund 110 Mitarbeiter für die Entwicklung, Herstellung und den weltweiten Vertrieb von Filtern für Haushalt, Medizintechnik und Industrie. Im Bereich Zulieferindustrie fertigen wir z.B. Wasserfilter, medizintechnische Filter, Feinstaubfilter für Luftreiniger und Staubsauger, etc., die wir an die führenden internationalen Hersteller und den Ersatzteilmarkt liefern. Filter und Zubehör rund um den Bereich Tee und Kaffee entwickeln und vertreiben wir unter unserer eigenen Marke finum® sowie unter Handelsmarken.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir zum nächstmöglichen Termin eine/n:

Vertriebs & Produktmanager (m/w/d)

Ihre Aufgaben

- Als Produktmanager agieren Sie an der Schnittstelle zum Markt mit seinen Bedarfen, betreuen und entwickeln die Partnerschaft mit Bestandskunden und gewinnen Neukunden
- Sie beraten, projektieren und entwickeln Produkte mit den Kunden
- Sie erstellen neue Produkte und Produktvarianten von der Idee bis zur Serienfertigung
- Ihre Tätigkeit im Vertrieb führen sie aus mit Messe- und Kundenbesuchen im In- und Ausland
- Im Produktmanagement begleiten Sie die Projekte von der Angebotserstellung bis zum Projektabschluss
- Sie erstellen Projektpläne und kommunizieren zielorientiert mit den Kollegen der anderen Abteilungen

Ihr Profil

- Sie haben erfolgreich eine Ausbildung / ein Studium mit technischem / kaufmännischem Hintergrund abgeschlossen, z.B. zum Wirtschaftsingenieur, Ingenieur, Betriebswirt, BWL etc.
- Sie verfügen über Berufserfahrungen im Vertrieb, als Produktmanager, Vertriebsingenieur, oder Commercial Projectmanager und Erfahrung darin kundenindividuelle Lösungen zu entwickeln
- Sie haben Spaß mit dem Vertrieb / Produktmanagement von erklärungsbedürftigen Produkten

- Sie verfügen über eine proaktive und selbstständige Arbeitsweise und übernehmen Verantwortung für das eigene Handeln
- Sie sind bereit Ihr Wissen und Ihre Fähigkeiten mit Teammitgliedern zu teilen und nutzen gleichzeitig die Stärken Ihrer KollegInnen um ambitionierte Ziele zu erreichen
- Sie sprechen ein mindestens gutes Englisch und sehr gutes Deutsch

Wir bieten Ihnen

- Vielseitiges Aufgabengebiet zur selbständigen Bearbeitung
- Kurze Entscheidungswege mit Freiheiten für entschlossenes Handeln und eigene Ideen
- Unbefristeten Arbeitsvertrag in Vollzeit (40 Stunden/Woche, Gleitzeit)
- Urlaubs- und Weihnachtsgeld und weitere überbetrieblichen Leistungen
- Gewachsenes und modernes Umfeld mit einem gesunden Betriebsklima

Wenn Sie die Aufgabenstellung reizt und Sie sich angesprochen fühlen, schicken Sie bitte Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellungen und des frühestmöglichen Eintrittstermins per mail an jobs@riensch.de.